



¿QUIENES SOMOS?

Airal Consultores Inmobiliarios S.L. es una empresa que desde el año 2.000 está en el mercado inmobiliario con demostrada experiencia en el sector, somos licenciados en empresa y agentes de la propiedad inmobiliaria.

Llevamos distintas líneas de negocio, tales como compraventa de inmuebles, gestiones post venta, gestión integral del alquiler, tasaciones, gestión de patrimonio privado, estudio de financiación, home staging, fotografía inmobiliaria, puesta a punto de inmuebles, seguros patrimoniales y de impago...

Desde el año 2.006, y con vistas a ampliar nuestros servicios, generamos la línea de explotación de inmuebles con fines turísticos. Con ello queremos aportar al propietario la gestión integral de explotación y prospección de su inmueble.

Desde el principio, hemos querido que el cliente deposite en nosotros su confianza, quedándose tranquilo de que está en las mejores manos y aportando para ello el mejor trato, con la mayor profesionalidad.

Con los apartamentos turísticos, nuestra finalidad es hacer sentir al propietario como si fuera él mismo el que lo gestionara y a los clientes como si estuviesen en casa, pero con la ventaja de estar totalmente atendidos, en un sitio privilegiado de la ciudad y en un apartamento de ensueño.

La base de nuestra cartera es que el cliente quede satisfecho para que vuelva o nos recomiende.

PONTE EN CONTACTO CON NOSOTROS Y TE AYUDAREMOS A LLEVAR TU OBJETIVO AL EXITO

administracion@airal.es - Tfnos.: 607 50 96 88

¿COMO PODEMOS AYUDARTE?

La línea de trabajo a seguir, sería la siguiente:

- 1.- Estudio y ejecución de Home Staging de los apartamentos (Amueblamiento y sensaciones)
- 2.- Reportaje fotográfico día y noche y vídeo
- 3.- Desarrollo de la imagen: logo, Dossier, tarjetas, documentos, ...
- 4.- Estudio de Precios
- 7.- Página web
- 8.- Perfil del cliente - Estudio de prospección (publicidad)
- 10.- Gestiones previas al inicio de actividad: Alta en el Registro, licencias, permisos, creación de estatutos internos, ...
- 11.- Apertura de cuenta bancaria y TPV
- 12.- Difusión: Portales, Touroperadores, agencias de viajes, asociaciones inmobiliarias, redes sociales, ...
- 13.- Operativa de gestión
- 14.- Operativa de atención al cliente
- 15.- Atención de posibles inspecciones y revisiones por parte de la Administración
- 16.- Honorarios
- 17.- Contrato de gestión en la explotación de establecimientos turísticos
- 18.- Siempre en contacto